



## RELEVANT FÜR DEINE KARRIERE

Wir sind Experten für psychologische Diagnostik bei Fach- und Führungskräften. Unsere Vision ist psychologische Diagnostik so einzusetzen, dass sie Relevanz in Beurteilung, Auswahl und Entwicklung von Führungskräften hat. Das bedeutet für uns Klarheit und Qualität von Entscheidungen für beide Seiten – Bewerber:in/Mitarbeiter:in und Organisation – zu erhöhen. Unser Portfolio reicht von der Talentidentifikation über die Entwicklung von Führungskräften und Teams bis hin zu Talent Analytics.

RELEVANT ist autorisierter Vertriebspartner u. a. von Hogan Assessments, dem am schnellsten wachsenden globalen Anbieter von wissenschaftlich validierten Persönlichkeits-Assessments. Wir sind u. a. Mitglied im exklusiven Hogan Coaching Network, über das wir Beratungsprojekte weltweit durchführen. Gute Leistungen und Kundenempfehlungen lassen uns weiterwachsen. Wachse mit uns als:

### Kundenbetreuer/in (m/w/d) Managementberatung mit Schwerpunkt digitale Assessments (M/W/D)

(80-100% in Festanstellung, Arbeitsort in Deutschland flexibel)

#### DAS BIETEN WIR DIR

- Du bist dabei, wenn unsere weltweit anerkannten Assessment-Lösungen in der Praxis eingesetzt werden.
- Als Assessment-Provider bist Du (virtuelle:r) Berater:in, ohne ständig selbst unterwegs sein zu müssen.
- Wir arbeiten miteinander auf Augenhöhe und haben viel Freiheit und Raum zum Lernen. Jede:r macht einen spürbaren Unterschied und hat Spaß an der Arbeit.
- Wir handeln aus Überzeugung, haben einen sehr guten Ruf und wachsen vor allem durch Empfehlungen sowie mit unseren Netzwerken. Wir haben keinen Sales-Druck.
- Wir sind begeistert von der Zusammenarbeit mit einem internationalen Netzwerk aus exzellenten Kolleg:innen, Berater:innen, Kund:innen und Agenturen, mit dem wir auch internationale Projekte durchführen.
- Wir ermöglichen Dir, die Geschwindigkeit und Richtung Deiner eigenen Entwicklung selbst zu bestimmen.
- Wir leben und arbeiten als Team verteilt in ganz Deutschland; Du hast die freie Ortswahl.
- Wir bieten ein attraktives Gesamtpaket, das zu Dir passt, z.B. Zuschuss von Kinderbetreuungskosten in Höhe von 5,5% des Fixgehalts.

#### DAS SIND DEINE AUFGABEN

- Aufbau, Pflege und Stärkung der Kundenbeziehung sowohl mit Bestandskunden als auch mit neuen Kund:innen
- Unterstützung der Entscheidungsfindung auf Kundenseite: Angebotspakete präsentieren, diskutieren und abschließen.

- Kundenmanagement: Eigenverantwortliche Betreuung und Begleitung unserer Kund:innen von der Angebotsphase bis zur Rechnungsstellung.
- Unterstützung unserer Berater:innen im Account- und Projektmanagement für unsere Kund:innen und Partner:innen in enger Abstimmung mit den RELEVANT-Kolleg:innen.

#### DAS BRINGST DU MIT

- Kundenorientierung: Beziehungen zu neuen Kunden aufzubauen und bestehende Kundenbeziehungen zu pflegen macht Dir Freude.
- Kundensteuern: Du hast Erfahrung darin, Projekte mit Kund:innen zu planen, durchzuführen und erfolgreich abzuschließen.
- Struktur & Selbstständigkeit: Du arbeitest eigeninitiativ und kannst Dich selbst und Projekte klar organisieren.
- Fähigkeit zum Perspektivwechsel: Du entwickelst eigenständig und als Sparringspartner:in überzeugende Lösungen für Kund:innen.
- Kommunikationstalent: Du überzeugst auf Deutsch wie auf Englisch in persönlicher und virtueller Zusammenarbeit.
- Kundenkenntnis: Du hast Berufserfahrung (mind. 3 Jahre) in Konzern-HR, in der Managementberatung oder im Accountmanagement.
- Ausbildung oder Studium mit passender Qualifikation.

Wir haben mehrere offene Stellen und möchten diese gerne zeitnah besetzen. Wir freuen uns über Deine Kontaktaufnahme optimalerweise bis zum 06.05.2022 und die Übermittlung einiger aussagekräftiger Unterlagen an [mycareer@relevant-mb.de](mailto:mycareer@relevant-mb.de), damit wir Dich kennenlernen können. Da wir nicht wissen, wie schnell wir die Stelle besetzen können, freuen wir uns auch nach der Deadline über Deine Kontaktnahme. Besuche auch gern unsere Webseite unter [www.relevant-mb.de](http://www.relevant-mb.de). Wir freuen uns auf Dich!